

〈あきぎん〉創業サポーターズクラブ

Entrepreneurship in Akita




第1回 ワークショップ

〈あきぎん〉創業サポーターズクラブでは、創業・第二創業希望者の起業・事業成長における課題解決を目的としたワークショップを実施いたします。

シリーズ1回目となる今回は、「**販路開拓・マーケティング**」をテーマに株式会社Local Power 寺田社長様、株式会社ローズメイ 原田社長様より、独自の販路開拓・マーケティング戦略をご紹介いただくほか、当該テーマに関するグループディスカッションを実施いたします。

日時 平成29年 **8月1日(火)** 15:00～19:00(受付14:30～)

カメノチョウ ストア
場所 **KAMENOCHO STORE**
(秋田市南通亀の町4-15)

開会挨拶 15:00～	株式会社秋田銀行 執行役員 地域サポート部長 皆川 剛
講演 I 15:05～	株式会社Local Power 代表取締役社長 寺田 耕也 氏 ○平成25年11月秋田市にて起業し、同社を設立 ○弱酸性次亜塩素酸消臭除菌水「iPOSH」の製造販売を手掛ける。 ○独自の販路開拓により、医療機関約2,000施設および調剤薬局約5,000店舗への納入を実現している。 
講演 II 15:35～	株式会社ローズメイ 代表取締役 原田 青 氏 ○大仙市太田町に生産拠点を構える食品製造業者(本社:神奈川県相模原市) ○主力商品の「オレンジスライスジャム」は通販サイト47CLUB「ショップ部門」で2年連続優秀賞を受賞(平成26・27年度) ○インターネット、通信販売を活用した販売・マーケティング戦略を得意とする。 
講 評 16:05～	アーセプトコンサルティング株式会社 代表取締役 長谷部 光哉 氏 ○博士(経営学:東北大学)、公認会計士 ○加入団体:日本管理会計学会、日本公認会計士協会 ○公認会計士業務に従事するとともに、経営コンサルティング、バランス・スコアカード(BSC)の導入支援業務にも注力
グループ ディスカッション 16:35～	参加者・講師・秋田銀行行員によるグループディスカッション 
交流会 17:25～	会費制4,000円

お問い合わせ 秋田銀行地域サポート部 創業サポータークラブ事務局 吉田・大沢
Tel:018-823-7808 E-Mail:abk883-2@akita-bank.co.jp

創りたい未来がある。
守りたい故郷がある。

 **秋田銀行**

お申込み方法

下記内容をE-Mailにてご連絡ください。

お申込み期限: 7月26日(水)

✉ abk883-2@akita-bank.co.jp

- 会社名
- 住所
- 電話番号
- 参加者氏名
- 事業内容
- メールアドレス

【個人情報の取扱い】

ご記入いただいた個人情報につきましては、次のとおりとします。

- ① 受付など本ワークショップの運営のために使用します。
- ② お客様情報のうち、会社名、氏名、事業内容については、本ワークショップの講師と共有させていただきます。
- ③ ①および②以外の目的では使用しません。
- ④ 弊行の規定により、適切な安全管理措置を講じます。



会場へのアクセス

カメノチョウ ストア
場所 **KAMENOCHO STORE** (秋田市南通亀の町4-15)



創りたい未来がある。
守りたい故郷がある。

 秋田銀行